

DE KRACHT VAN DUURZAAM SALESRECRUITMENT

Maak kennis met Businezz Booster, gespecialiseerd in salesrecruitment. "Maar noem ons niet het zoveelste rekruteringsbureau", lachen co-founders Christophe Eggen, Luc Den Hond en Kevin Vergucht. "Wij zijn een betrouwbare partner voor bedrijven. Onze missie? Samen bouwen aan een duurzame commerciële organisatie."

Businezz Booster is een Belgisch bedrijf. "We zijn een collectief van zelfstandige ondernemers, allen met een commerciële achtergrond". Sales zit in hun DNA, vandaar ook de focus van Businezz Booster op commerciële profielen.

Duurzaam strategisch advies

Heel wat wervings- en selectiebureaus richten zich op het transactioneel schuiven van kandidaten. Vertrekt iemand snel? "Dan is dat zelfs goed voor hun businessmodel", klinkt het bij Christophe. "Dat is niet duurzaam en ook niet hoe wij ernaar kijken." Wat Businezz Booster dan anders doet? "Dankzij een grondige doorlichting, onder andere met een 'employee experience

scan', leggen wij de Raad van Bestuur een uitgebreid verslag voor. Wij geven hen strategisch advies hoe structureel gebouwd kan worden aan de organisatie. Het verhogen van de merkuitstraling zorgt ervoor dat ze sterkere mensen aan boord krijgen. Die blijven langer, groeien door en renderen beter. Dat is de eerste stap van ons traject."

Gezocht: schaap met vijf poten

Goede salesprofielen zitten zelden zonder werk. "Daarom benaderen we hen heel actief. Een bedrijf wil liefst een schaap met vijf poten. Een perfecte match op alle vlakken: ervaring, salaris, mindset. Het is onze taak om droom met realiteit te verenigen", legt Luc uit. "Daarvoor moet je onvermijdelijk breder kijken. Stel jezelf altijd de vraag welke oplossing je wenst: de gemakkelijkste of de duurzaamste? Soms is de beste kandidaat niet de man of vrouw met de meeste ervaring, maar wel wie perfect binnen je bedrijfscultuur past."

Werken aan commerciële skills

Eenmaal de juiste kandidaat gevonden, stopt de begeleiding niet. "Saleswerk vraagt om vakmanschap. Dat moet onderhouden en getraind worden", vertelt Kevin. Businezz Booster geeft trainingen om de commerciële vaardigheden te verhogen. "Dat is nodig, want zelfs de beste ideeën hebben een sterk salesteam nodig om te slagen." De winst die je verhoogt met het trainen van commerciële skills? "Dat kan moeilijk onderschat worden. Zonder in aantal fte's te stijgen, vergroot je toch je percentage gewonnen opportuniteiten."

Resultaatgericht engagement

Businezz Booster werkt volgens het principe 'no cure, no pay'. "Wij engageren ons resultaatgericht. We werken in een snelle markt waar vaak wordt gekozen voor de snelste weg in plaats van de meest kwalitatieve. Dat is niet ons handelsmerk. Wij gaan voor de persoonlijke, effectieve aanpak. Op organische wijze evolueert de samenwerking met een bedrijf vaak naar exclusiviteit. Wilt u meer weten? Neem dan zeker contact op voor een verkennend gesprek", klinkt het uitnodigend bij Businezz Booster.



Luc Den Hond,
Kevin Vergucht
& Christophe Eggen



Kantoor Mechelen

AFAS Stadion, 2800 Mechelen

Kantoor Gent

Hurstweg 8, 9000 Gent

info@businezzbooster.be
www.businezzbooster.be